



# Saulės Elektrinių Pardavimų projektų vadovas (Vilniaus regionas)

Hitcontract

[hitcontract.lt](https://hitcontract.lt)

Vilnius, Lithuania

## About the assignment:

### Location

Vilnius, Lithuania

### Rate (after tax)

€3250 - 5500/Month

### Duration

Full time position

### Extension (project)

No

### Remotely (optionally)

Yes

### Expire On

2026-10-01 (2 weeks  
from now)

## Description

UAB „Saulės Banginiai“ – sparčiai auganti saulės energetikos sprendimų įmonė – ieško patyrusio ir ambicingo pardavimų profesionalo. Ieškome specialisto, gebančio savarankiškai valdyti visą pardavimo ciklą ir pasiruošusio generuoti rezultatus nuo pirmųjų darbo dienų.

Jei turite svarios patirties saulės elektrinių bei kaupiklių rinkoje, vertinate profesinę laisvę ir norite, kad jūsų atlyginimas tiesiogiai priklausytų nuo pasiektų rezultatų – kviečiame prisijungti prie mūsų komandos.

Pagrindinės atsakomybės

- Darbas su šiltais kontaktais: Pirminis bendravimas su užklausas jau pateikusiais B2C klientais..
- Konsultavimas ir sprendimų parinkimas: Vykimas į objektus, techninių galimybių įvertinimas, kliento poreikių analizė bei optimalių saulės elektrinių ir energijos kaupiklių sprendimų pateikimas..
- Pilnas pardavimo ciklas: Nuo pirminio kontakto užmezgimo, derybų vedimo iki galutinio sandorio sudarymo..
- Perspektyva B2B sektoriuje: Galimybė perimti ir

vystyti didesnės apimties, ilgalaikius B2B projektus.

#### Reikalavimai kandidatui

- Ne mažesnė nei 2 metų sėkminga pardavimų patirtis saulės elektrinių ir kaupiklių sektoriuje (būtina sąlyga)..
- Gebėjimas dirbti visiškai savarankiškai, efektyviai planuoti savo dienotvarkę ir susitikimų maršrutus..
- Puikūs derybiniai, reprezentaciniai ir bendravimo įgūdžiai..
- Orientacija į aukštus asmeninius ir įmonės finansinius rezultatus..
- B kategorijos vairuotojo pažymėjimas..

#### Ką siūlome mes

- Darbo lankstumas: Galimybė dirbti nuotoliniu būdu (iš namų / kelyje). Kasdienis buvimas biure nebūtinas – susitikimai organizuojami periodiškai, rezultatų ir strategijos aptarimui..
- Visos darbui reikalingos priemonės: Suteikiamas tarnybinis automobilis ir visiškai padengiamos kuro išlaidos..
- Kokybiški resursai: Nuolatinis potencialių, susidomėjusių klientų užklausų srautas..
- Visiškas pasitikėjimas: Vertiname profesionalumą ir suteikiame autonomiją priimant sprendimus..

:moneybag: Atlyginimas ir bonusų sistema

- Bazinis atlyginimas: 3250€ gross (į rankas). Galutinis bazinio atlyginimo pasiūlymas priklauso nuo kandidato kompetencijų ir patirties..
- Kintama atlygio dalis (priedai už rezultatus) – be jokių viršutinių ribų..

#### Required Skills

## **IMPLEMENTATION**

**Customer Facing 2-3 years**